



Produktkoordinator inden for bolig interiør # Kommercielt flair # Internationalt miljø

- Kan du lide at have et stort ansvar og arbejde med administrative opgaver relateret til bolig interiør?
- Har du allerede haft succes med at supportere et hurtigt løbende salgsteam?
- Tænker du YES, når vi siger samhandel med Fjernøsten?

Her er en spændende mulighed for at blive en del af en international handelsvirksomhed beliggende i Odense.

Produktstyring med stort overskud

Produktkoordinatoren indgår i salgsteamet, som supporterer salg til nøglekunder i Danmark og Tyskland. Du vil få ansvaret for at understøtte hele flowet fra sourcing af produkt til levering af færdigt produkt i samarbejde med Product & Supply Director Accessories og/eller Key Account Manager. I supporten er du med til at tilrettelægge indkøbet hos leverandøren korrekt, og samtidig give kunderne den sublime service i forbindelse med leverancen.

Hver produktkoordinator har et eget produktområde og sortiment, hvilket betyder, at du er ansvarlig ved et produkts fødsel og hele levetiden igennem. Når et nyt produkt skal se dagens lys indhenter og koordinerer du prøver (Reference sample og 0-produktion/Mass Production sample), varespecifikationer, materialebeskrivelser m.m. fra leverandøren og forankrer data i interne systemer og kundeportaler.

Med stor detailsikkerhed instruerer du leverandører og godkender mærkning og pakning af produkter, vedligeholdelsesinstrukser m.m. Ligesom du med en kombination af gennemslagskraft og serviceminded indstilling følger op på projekter både eksternt hos leverandører, kunder og samarbejdspartnere og internt hos kolleger i Danmark og i Shanghai. Før endelig afskibning fra leverandøren vil du endvidere kontrollere og godkende kvalitetsrapporter på produkterne.

Der er en stor grad af kunde- og leverandørkontakt, og du har både vilje og evne til at forestå afklaring og forhandling med involverede parter, når der er ændringer og tilbageløb på produktprocessen; ligesom du samtidig betrygger henholdsvis Product & Supply Director Accessories eller Key Account Manager i, at du er målrettet og proaktiv i din løsning af opgaven.

Serviceminded relationsskaber

Med erfaring indenfor produktkoordinering og samhandel på både nationalt og internationalt plan herunder med Fjernøsten er du bevidst om vigtigheden af at have en konstruktiv tilgang til at løse opgaverne. Struktur og overblik er en nødvendighed for at holde mange projekter i luften og få dem landet

rettidigt og korrekt. Produktkoordinatoren er et vigtigt bindeled mellem kunde, leverandør og sælgere og øvrige interne samarbejdspartnere.

I rollen som produktkoordinator vægter vi også, at du

- er god til at kommunikere på tværs af kulturer og niveauer – og forstår at kombinere gennemslagskraft med en serviceminded indstilling.
- kan bevare overblikket og arbejde struktureret med mange projekter ad gangen.
- har erfaring med handel til detailbranchen og optimalt har arbejdet med boliginteriør alternativt har erfaring med tekstiler.
- har en mental robusthed og er omstillingsparat, da vi hele tiden tilpasser os omverdenens ønsker.
- behersker engelsk i skrift og tale, og kan du tysk, vil det være en fordel.
- har erfaring med økonomisystemet C5 el. lignende og er en habil bruger af officepakken.

Du vil blive en del af et team med 7 kompetente og engagerede kolleger, hvor der er en uhøjtidelig og humoristisk omgangstone. Ligesom der er stor vilje og lyst til at arbejde sammen i teamet.

Har du lyst til at blive en del af vores succes?

Så send din ansøgning mærket 'Produktkoordinator' til Trade Point A/S, Hestehaven 67, 5260 Odense S eller mail til job@tradepoint.dk. Vi ønsker, at du tiltræder hurtigst muligt og indkalder løbende til samtaler. Sidste ansøgningsfrist er den 29.09.2017. Eventuelle spørgsmål kan rettes til Lene Engstrøm 28 88 58 85 eller Hanne Møller på tlf. 21 28 57 78.

Trade Point A/S er en international handelsvirksomhed med hovedkontor i Odense og afdelinger i Kina og Vietnam. Der er 130 ansatte i koncernen, heraf de 75 på hovedkontoret i Odense.

Trade Point udvikler, sourcer og trader møbler og accessories world wide. Indkøbet sker primært i Kina, Vietnam og Indien, og leveres direkte til kunderne, der typisk er større nationale og internationale kæder. Trade Point A/S fører en ekspansiv vækststrategi, og har konstant fokus på hele tiden at forbedre indsatsen og yde en god service. Dialog, gode relationer og godt købmandskab er afgørende for, at Trade Point A/S kan levere løsninger, der skaber værdi for kunderne.