



Trainee til salg af møbler og brugskunst # National og international kunde- og leverandørkontakt

- Brænder du for international handel og vil du være med til at styrke Trade Points position på den internationale møbel- og brugskunsts scene?
- Lyder varetagelse af komplekse salgsprocesser og support til et hurtigt løbende salgsteam spændende?
- Er du ambitiøs og med en videregående handelsøkonomisk baggrund?

Her er en enestående chance for at blive en del af en hurtig voksende handelsvirksomhed beliggende i Odense.

Trade Point er af dagbladet Børsen udnævnt til Gazelle-virksomhed 4 gange samt kåret til den mest lønsomme virksomhed i region Syddanmark. Vi importerer og eksporterer møbler og brugsting til hjemmet worldwide. Hovedparten af indkøbet sker i Kina, Vietnam og Indien, og varerne distribueres videre til større nationale og internationale detailkæder.

Omsæt din teoretiske viden gennem et lærerigt traineeforløb

Vi tilbyder et 2 årigt trainee forløb, hvor du igennem 'on-the-job-training' vil lære alle indkøbs- og salgsrelaterede opgaver at kende. Du vil have kontakt med indkøbere hos store detailkæder, ligesom du vil varetage dialog med leverandører i Fjernøsten som en naturlig del af projektsalget. Ud over læring i flere interne afdelinger vil du som en del af forløbet også deltage på messer i både Fjernøsten og i Europa. I forløbet vil du arbejde med administrativ support til en eller flere Key Account Managers.

I gennem forløbet vil vi sørge for, at du opnår kvalifikationer til at

- Forberede og gennemføre kundemøder og salgsindsatser inhouse, på messer, på inspirationsture og hos kunden.
- Varetage salg overfor nye kunder samt udvikle potentialer i eksisterende kundeportefølje.
- Udarbejde priskalkulationer og tilbud.
- Håndtere kunde- og lovkrav i forbindelse med mærkning af varer, test, bæredygtighed m.m.
- Se helheden i forbindelse med salgssupport og service over for kunden omkring ordreflow, kvalitetskontrol, afskibning m.m.
- At indkøbe, forhandle og have dialog med leverandører i Fjernøsten.

Du vil efter forløbet være en helstøbt Trader og vil selvstændigt kunne varetage en Trading-stilling hos os.

Bliv en del af et engageret team

Du vil indgå i et team med 20 kompetente kolleger, og i dagligdagen vil du have et tæt samarbejde med Key Account Managers og Salgskoordinatorer, hvor vi sætter pris på både uhøjtidelig og humoristisk omgang i samspil med professionalisme og en fokuseret arbejdsindsats.

Du er god til at skabe resultater og relationer

Du er uddannet Bachelor, Cand. Negot., HA, Cand. Merc. eller lignende og har et stærkt gen for at skabe resultater og være målsøgende. Du kan arbejde struktureret, administrativt og bevare overblikket ved mange opgaver også i en hektisk og travl hverdag.

Du skal være udadvendt og tillidsvækkende, så du kan opbygge gode relationer både til indkøbere og leverandører. Samtidig skal du have lyst til at forhandle og kunne se den rigtige forretning. Kommunikation med leverandører og flere kunder foregår på engelsk, så det er nødvendigt, at du behersker engelsk i tale og skrift. Kan du tysk, vil du have en stor fordel hos de tysktalende kunder og indkøbere.

Har du lyst til at blive en del af vores succes?

Så send din ansøgning mærket 'Trainee til Salgsteam' til Trade Point A/S, Hestehaven 67, 5260 Odense S eller mail til job@tradepoint.dk. Sidste ansøgningsfrist er den 27.9.2017. Tiltrædelse hurtigst muligt og efter aftale.

Eventuelle spørgsmål kan rettes til Thomas Lilja på tlf. 60 69 65 50 eller Hanne Møller på tlf. 21 28 57 78.